

Realiseer uw inkoopambities met behulp van Data Workshop Dun & Bradstreet

NEVI INKOOPDAG 2015

BJÖRN VAN RAAK

MIKE VAN KESSEL

ROSANNA VAN DER WOUDE

dun&bradstreet

Agenda

- Introductie Dun & Bradstreet
- Welke trends & uitdagingen zien wij in de markt?
- Interactieve break-out sessie

Introductie Dun & Bradstreet

Wij helpen bedrijven al bijna 200 jaar met het bouwen aan hun netwerk van relaties

Grootste commerciële database
in de wereld

30.000 databronnen

5 miljoen updates per dag



Uniek DUNS nummer
identificatiesysteem

Meer dan 240 miljoen unieke
records van bedrijven

Gepatenteerd DUNSRight™
data kwaliteitsproces

Ongeëvenaarde kracht om grote hoeveelheden data om te zetten in informatie
met de hoge kwaliteit die u nodig hebt.

Inzichten geleverd op de manier zoals u dat wenst.

Oplossingen, maatwerk of gebouwd in samenwerking met partners

Onze kracht: 's werelds meest omvangrijke business intelligence database



Welke trends & uitdagingen
zien wij in de markt?

61%

van CEO's wereldwijd
67% van CEO's in VS

geloven dat er momenteel
meer groeimogelijkheden zijn
voor hun bedrijf dan drie jaar
geleden.

39%

van CEO's wereldwijd
46% van CEO's in VS

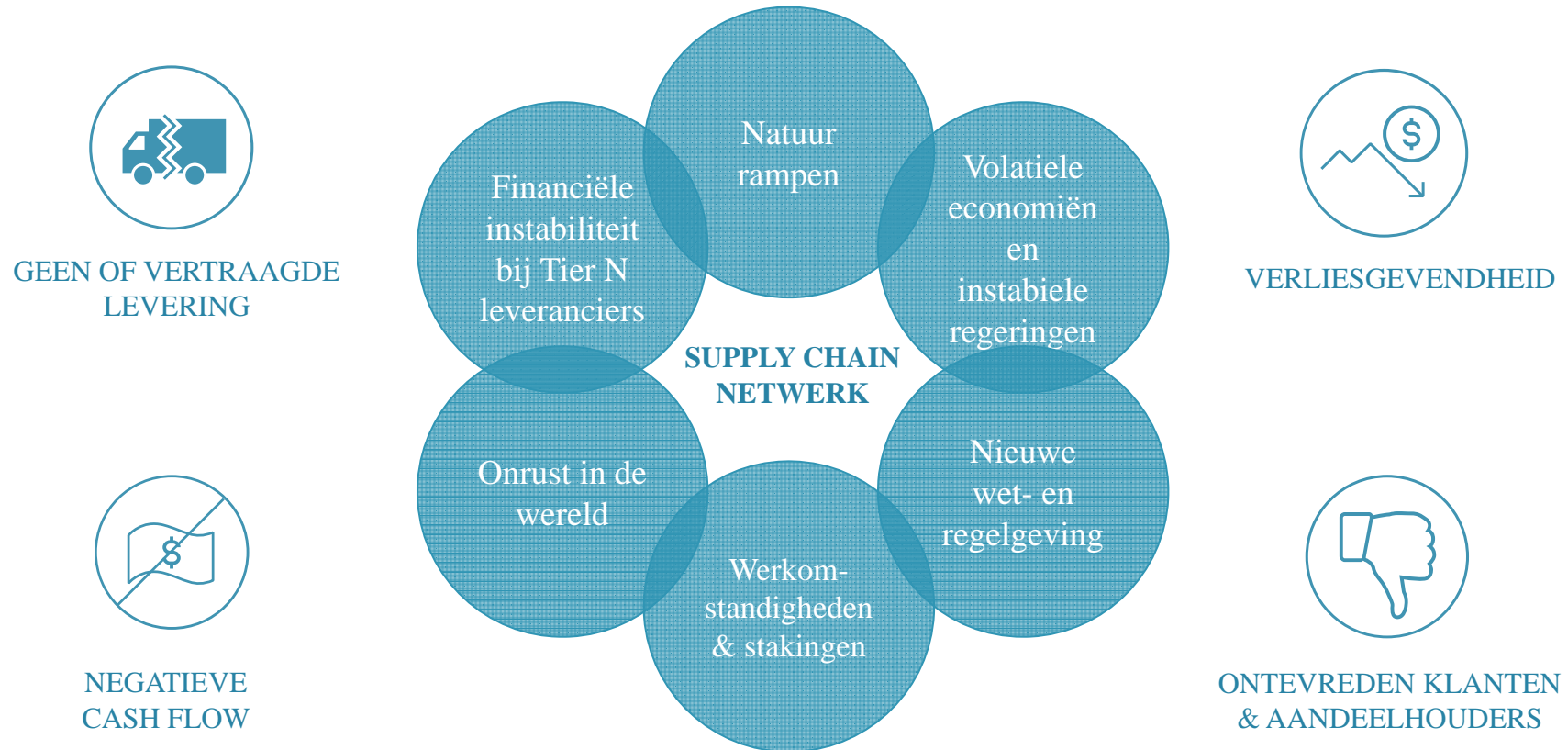
zijn 'zeer overtuigd' dat men
meer omzet gaat behalen; een
hoogterecord tov afgelopen 5
jaar.

PWC 2015 | CEO onderzoek

Door de groeiende globalisering van de economie worden supply chains steeds langer en complexer

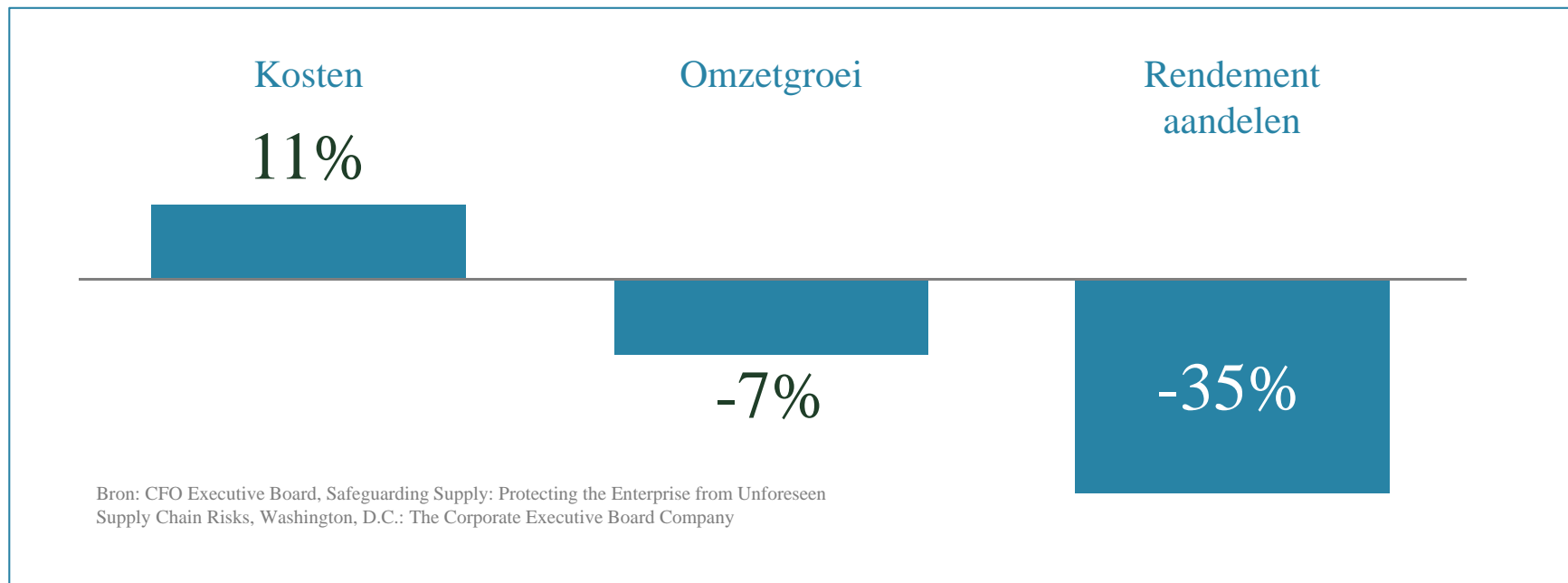


Verstoringen kunnen veel schade aanrichten



En heeft behoorlijke gevolgen voor de KPI's van het bestuur...

Negatieve impact op winstgevendheid over een periode van drie jaar



Strategische focus op de supply chain biedt uitkomst

15%

Meer winst

Organisaties met een strategische focus op supply chain hadden 15% meer winst dan hun 'peers'

Bron: 2013 Chief Procurement Officer onderzoek, IBM Institute for Business Value.

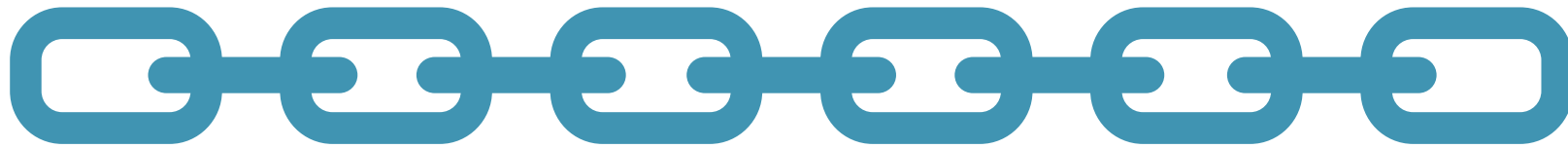
10-15%

Besparingen

Gemiddelde besparing door meer focus op relatie met belangrijke leveranciers

Bron: 2011 Accenture onderzoek

Een sterke & transparante Supply Chain is daarom essentieel



Beperkt inzicht

54% van de leidinggevenden gaf toe dat hun bedrijf enkel zicht had op de Tier 1 leveranciers

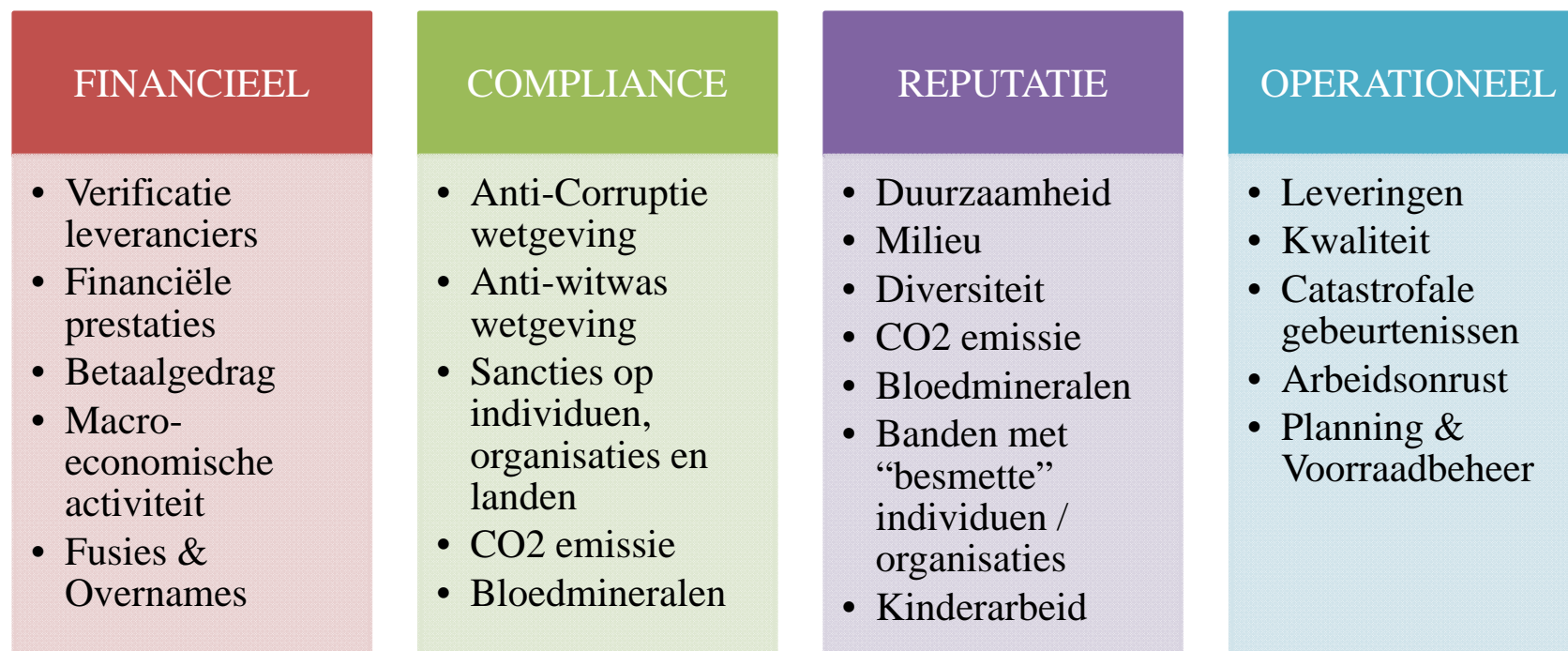
KPMG

Gelaagd risico

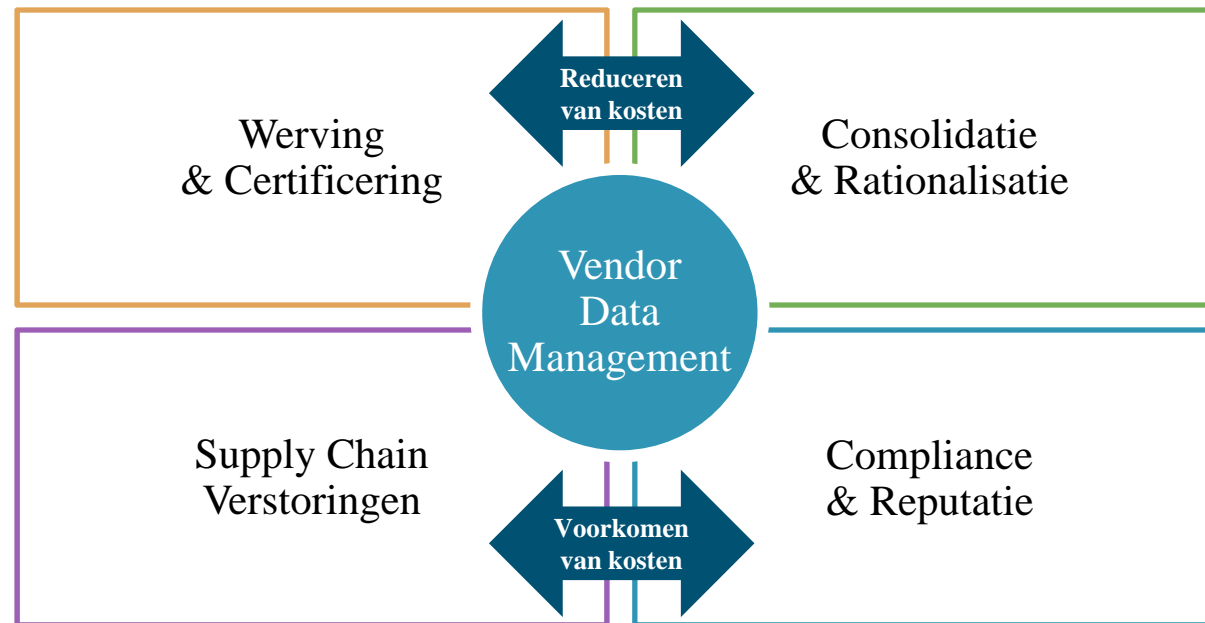
40% van de Supply Chain verstoringen werden veroorzaakt op het niveau van Tier 2 & Tier 3 leveranciers

Business Continuity Institute Survey

Behoefte aan een brede kijk op risico



Dun & Bradstreet levert waarde op meerdere gebieden



Break out sessie

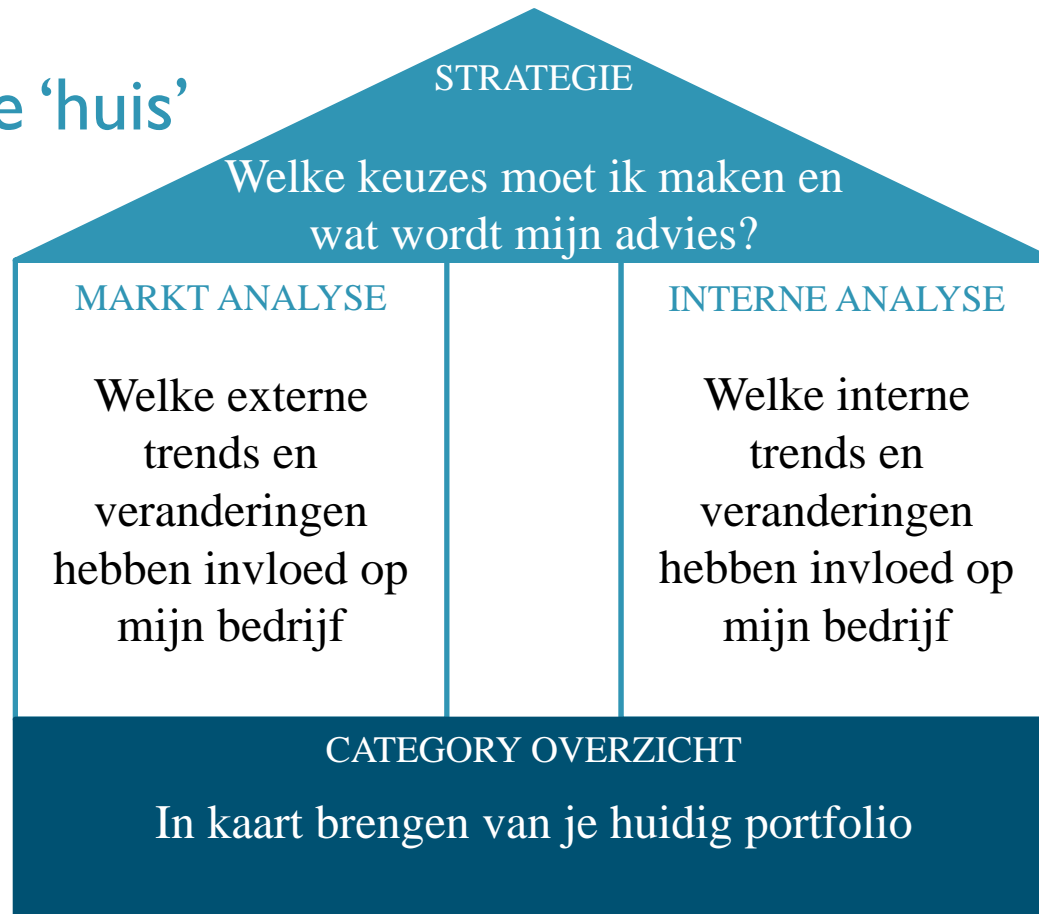
Break out sessie

- Interactieve sessie
- Verdelen in enkele groepjes
- Samenwerken
- ‘Beknopt’ inkoop adviesplan maken aan de hand van een template
- Bevindingen terug presenteren aan de andere groepen

Stappenplan

- Stap 1: Verdelen in kleine groepen
- Stap 2: Invullen van het ‘huis’ met activiteiten die noodzakelijk zijn om een inkoopplan te kunnen maken. Activiteiten markeren die u verwacht met behulp van Dun & Bradstreet informatie in te kunnen vullen
- Stap 3: Aan de hand van de business case en de Dun & Bradstreet informatie die voorhanden ligt in hoofdlijnen een adviesstuk maken
- Stap 4: Presenteren aan overige groepen

Template 'huis'



Hierna volgt een interactief gedeelte met informatie en tools die ter plekke worden overhandigd

Dank u wel

dun&bradstreet